

# ZERTIFIKAT

POLARIS BUSINESS SCHOOL

ENGINEERED  
for the RIDE

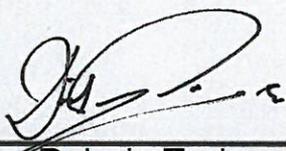
**Aline Geyer**

hat im September 2011 erfolgreich  
an der Polaris Business School **Level 2** teilgenommen

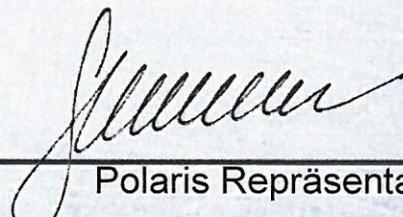
## **Proaktives Verkaufen und Kundenpflege**

In dem 2-tägigen Kurs wurden folgende Inhalte vermittelt:

- Fortgeschrittene Fähigkeiten in der Kommunikation
- Präsentieren von Vorteilen aufgrund des Kundenbedarfs
- Strukturierte Nachverkaufsprozesse
- Verständnis und Aufbau einer Corporate Identity
- Verkauf mittels eigener Stärken



Polaris Trainer



Polaris Repräsentant



**POLARIS**<sup>®</sup>  
BUSINESS SCHOOL