

ZERTIFIKAT

POLARIS BUSINESS SCHOOL

ENGINEERED
for the RIDE

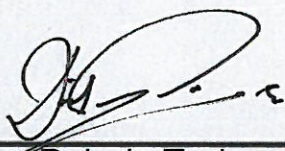
Aline Geyer

hat im September 2011 erfolgreich
an der Polaris Business School **Level 2** teilgenommen

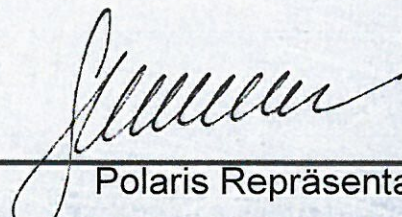
Proaktives Verkaufen und Kundenpflege

In dem 2-tägigen Kurs wurden folgende Inhalte vermittelt:

- Fortgeschrittene Fähigkeiten in der Kommunikation
- Präsentieren von Vorteilen aufgrund des Kundenbedarfs
- Strukturierte Nachverkaufsprozesse
- Verständnis und Aufbau einer Corporate Identity
- Verkauf mittels eigener Stärken



Polaris Trainer



Polaris Repräsentant



POLARIS[®]
BUSINESS SCHOOL